

Medienmitteilung

Bern, 1. November 2016

SCHULTERSCHLUSS IN BERNER BROKER-SZENE

Es tut sich einiges im einheimischen Brokermarkt. Auch bei der vor 18 Jahren gegründeten VersicherungsPartner Bern AG, welche die Zeichen der Zeit erkannt und gehandelt hat. Im Verlaufe dieses Jahres haben die Entscheidungsträger verschiedene Optionen geprüft. Mit Erfolg. Rückwirkend per Januar 2016 geht die Aktienmehrheit des Berner Versicherungsbrokers an die Lausanner IBC Insurance Broking and Consulting AG über. Eine klassische Win-win-Situation, die eine Konzentration der Kräfte bewirke, wie beide Parteien betonen.

Als Broker bewirtschaftet das Berner Unternehmen mit seinen 18 Mitarbeitenden auch künftig das Versicherungsgeschäft von KMU, Institutionen der öffentlichen Hand, Verbänden und Non-Profit-Organisationen. Die Kunden werden von einem der vier Inhaber des Unternehmens betreut, was für Konstanz sorgt und langfristige Partnerschaften gewährleistet. Diese Tatsache hebt die VersicherungsPartner Bern AG als besondere USP (Unique Selling Proposition) hervor. Die feste Verankerung in der Region werde weiter zementiert und der eingeschlagene Wachstumskurs unverändert fortgesetzt.

STRATEGISCHE GRÜNDE

„Der Brokermarkt ist derzeit hart umkämpft. Im Sog der aktuellen Konsolidierungswelle sind Zusammenschlüsse durchaus sinnvoll – und im Interesse der Kunden“, präzisiert Jean-Michel With, geschäftsführender Partner der VersicherungsPartner Bern AG. Will heissen: Ein breiteres Leistungsangebot, grösseres Prämienvolumen, dichtes Standort-Netz, eine flächendeckende Präsenz in den Einzugsgebieten und ein mehrsprachig agierender Stab erfahrener Fachleute erlauben das Aushandeln kundenspezifischer und kompetitiverer Konditionen mit den Versicherungsgesellschaften.

RENOMMIERTEN PARTNER GEFUNDEN

Die VersicherungsPartner Bern AG hat mit der in Lausanne ansässigen IBC Insurance Broking and Consulting AG diesen Wunschpartner gefunden. Jean-Michel With und IBC-Verwaltungsratspräsident Kurt Wicki waren während einiger Jahre gemeinsam im Vorstand des Verbandes Schweizerischer Versicherungsbroker (SIBA) tätig, was das gegenseitige Vertrauen für einen Zusammenschluss offensichtlich gestärkt hat.

Mit der IBC interessierte sich eine renommierte Firma für ein Zusammengehen mit den Berner Brokern. 100 Mitarbeitende, ein Prämienvolumen von 300 Millionen Franken, mehr als 600 Unternehmenskunden und eine Dienstleistungspalette, die ihresgleichen sucht, verdeutlichen, dass IBC zu Recht als einer der Leader im Schweizer Brokermarkt gilt. Die ebenfalls inhabergeführte Firma ist mit insgesamt sieben Niederlassungen in Freiburg, Genf, Lausanne, Lugano, Neuenburg, Sitten und Zürich vertreten und verfügt als Partner von Assurex Global über ein solides, internationales Netzwerk. Sie ist stark verankert in den Bereichen Gesundheitswesen (Spitäler), Logistik, Uhrenindustrie, Bauwirtschaft, Energie, Hotellerie und Privatbanken und kann mit einem Standort in Bern ihre Präsenz in der deutschen Schweiz ausbauen und die Lücke zwischen Freiburg und Zürich schliessen.

Kurt Wicki bringt den Schulterschluss mit der VersicherungsPartner Bern AG auf diesen Nenner: „Wenn sich zwei etablierte Unternehmen finden, wird die Marktposition beider Parteien gestärkt. Und was noch viel wichtiger ist: Für die Kunden entsteht durch die neue Ausgangslage zusätzlicher Nutzen.“ Er denke an die breitere Dienstleistungspalette, die damit verbundene nachhaltige Angebotsentwicklung im Raume Bern und an die geballte Einkaufskraft, die direkt den Kunden zugute komme.

POSITION DER STÄRKE

„Der Zusammenschluss ist wegweisend und zukunftsgerichtet“, hält Adrian Zbinden, ebenfalls ein Mitgründer der Berner Brokerfirma, fest. „Es ist für uns eine Ideallösung, die dem Kunden situativ Mehrwerte generiert und das kontinuierliche Wachstum unseres Unternehmens gewährleistet.“ Womit angetönt ist, dass der Firmenname nicht verschwinden, sondern nur ergänzt wird. „VersicherungsPartner Bern AG – ein Unternehmen der IBC Gruppe“ wird künftig auf dem

Briefpapier zu lesen sein. „Aus einer Position der Stärke heraus haben wir einen Partner gesucht, um unser Fundament weiter zu zementieren, den Kunden noch mehr bieten und uns der Herausforderung einer zunehmenden Digitalisierung stellen zu können. Und wir suchten nach Möglichkeiten, das Kundenpotenzial zu optimieren. Diese Ziele haben wir mit der vorliegenden Wunschlösung mit Sicherheit erreicht.“

Kurt Wicki legt Wert auf die Tatsache, dass der Zusammenschluss keine Auswirkungen auf die Mitarbeitenden beider Parteien hat. Im Gegenteil. Man habe nicht nur Arbeitsplätze gesichert, sondern schaffe Kapazitäten für zusätzliche neue Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter.

„SPANNENDE JAHRE“

Einen gewichtigen Abgang hat die VersicherungsPartner Bern AG indes zu melden – allerdings steht er nicht in Zusammenhang mit der neuen Positionierung der Firma: Jean-Michel With hat sein Aktienpaket abgetreten. Er wird die Firma Ende 2016 verlassen. „Die vergangenen Jahre als Mitgründer und geschäftsführender Partner waren enorm spannend, herausfordernd und intensiv“, gibt With zu Protokoll. „Nach 18 Jahren tut der Unternehmung und auch mir eine Veränderung gut. Aus diesem Grunde bin ich froh, eine gute Nachfolgelösung gefunden zu haben“, resümiert er. „Nun habe ich Lust dazu, meine unternehmerischen Fähigkeiten ins Management eines grösseren Unternehmens einzubringen und allenfalls auch meine Tätigkeit in Verwaltungsräten auszubauen.“ Die Leitung der Firma in Bern übernimmt sein bisheriger Stellvertreter, Adrian Zbinden.

IBC und die VersicherungsPartner Bern AG arbeiten mit allen wichtigen in der Schweiz tätigen Versicherungsgesellschaften zusammen. IBC ist ausserdem ein von Lloyd's London autorisierter Broker mit Zugang zum weltweit grössten Versicherungsmarkt.

KENNZAHLEN DER IBC INSURANCE BROKING AND CONSULTING AG

- Gründungsjahr: 1987
- 100 Mitarbeitende
- 300 Millionen Franken Prämienvolumen
- Mehr als 600 Unternehmenskunden
- Firmensitz: Lausanne
- Niederlassungen: Bern (neu), Freiburg, Genf, Lugano, Neuenburg, Sitten, Zürich
- Spezialgebiete: Risk Management, Business Continuity Management, betriebliches Gesundheitsmanagement, internationale Versicherungslösungen für Industrie und Handel, integrierte und massgeschneiderte IT-Lösungen, Lloyd's Broker.



Legende:

Wegweisender und zukunftsgerichteter Zusammenschluss: Kurt Wicki, Verwaltungsratspräsident der IBC Insurance Broking and Consulting AG (Mitte), flankiert von seinen Kollegen der VersicherungsPartner Bern AG, Adrian Zbinden, Jean-Michel With, Konrad Barth und Peter Graber (von links).

Download-Link: www.gretzcom.ch/deutsch/newsroom/versicherungspartnerberntag/

WEITERE INFORMATIONEN:

Kurt Wicki, IBC Insurance Broking and Consulting AG, Avenue de Gratta-Paille 2, 1018 Lausanne, 021 614 30 78 oder 079 210 30 54, www.ibc-broker.com; wicki@ibc-broker.com

Jean-Michel With, VersicherungsPartner Bern AG, Thüringstrasse 27, 3018 Bern, 031 310 06 12 oder 079 334 31 94, www.versicherungspartner.ch; j.with@versicherungspartner.ch

Adrian Zbinden, VersicherungsPartner Bern AG, Thüringstrasse 27, 3018 Bern, 031 310 06 06 oder 076 424 09 69, www.versicherungspartner.ch; a.zbinden@versicherungspartner.ch